

VÍDEO 1 – AIDA

“Por que escolher quem tem estrutura”

A – Atenção (0–3s)

Imagem: plano aberto do depósito

Hook:

“Fornecedor sem estrutura vira problema na obra.”

I – Interesse (3–8s)

Mostrar logística, empilhamento correto, movimentação

“Aqui cada chapa tem padrão, controle e procedência.”

D – Desejo (8–15s)

Close nas pedras

“Mais agilidade, menos imprevistos

e segurança do pedido até a entrega.”

A – Ação (15–20s)

“Fornecedor certo faz a obra andar.

Polipetra Brasil Granitos.”